

## Lusten Marine Harvest Pieters en Morubel noordzeegarnaal?

De Vlaamse visserij zit al jaren in een neerwaartse spiraal met alsmaar minder vissersboten en een dalende aanvoer van noordzeevis. Maar West-Vlaanderen huisvest wel een aantal prominente visverwerkende bedrijven. Met **Marine Harvest Pieters** en **Morubel** op kop. In welke mate zijn zij betrokken bij de business van de grijze noordzeegarnaal?

Met een jaaromzet van 177 miljoen euro in 2014 en circa 400 medewerkers, verspreid over de hoofdfabriek in Brugge en het zalmfileerbedrijf in Oostende (ex-La Couronne) is **Marine Harvest Pieters** (voorheen Pieters Visbedrijf) met voorsprong de grootste visverwerker in ons land. De onderneming is al vele jaren een onderdeel van de Noorse beursgenoteerde groep Marine Harvest, gespecialiseerd in zalmkweek.

**Pieter Note, plant manager a.i. bij Marine Harvest Pieters:** "De verkoop van grijze noordzeegarnalen was voor ons altijd al een randactiviteit en dat geringe belang neemt duidelijk verder af. In 2014 verkochten wij nog 61 ton Crangon crangon. Voor 2015 verwacht ik te landen bij **plusminus 40 ton**, dat is amper **0,24 %** van ons jaarlijks volume aan visproducten van in totaal 17.000 ton.

Dat komt doordat de retailmarkt zich nu rechtstreeks laat bevoorraden door de producent (= de grote Nederlandse verwerkers). Marine Harvest Pieters had hier alleen maar een logistieke rol met minder toegevoegde waarde, die nu dus door de verwerkers is overgenomen.

Het volume dat wij nog verkopen situeert zich hoofdzakelijk in de foodservicemarkt. Als aanbieder van het volledige visgamma is het logisch dat wij noordzeegarnaal aanbieden en promoten bij onze foodserviceklanten.

Algemeen kan ik stellen dat de rol van de Belgen in de garnalenbusiness zich vaak beperkt tot de pure distributie. De promotionele initiatieven gaan in deze eerder uit van de producent of van de retailer, daar waar de marge zit."

Ironisch genoeg vermeldt het jaarverslag 2014 van MH Pieters dat: *"de marges op bijna alle visproducten in dat jaar daalden en enkel de marge op de Noordzeegarnalen steeg..."*

### Diepgevroren tropische garnalen

Ook voor **Morubel** in Oostende is de grijze noordzeegarnaal een bijkomstig product. De onderneming is in Europa een van de grootste verwerkers van **diepgevroren tropische garnalen** afkomstig uit landen als Vietnam, Thailand en Suriname. Die worden in Oostende via een geautomatiseerd proces verwerkt en verpakt op maat van de eindklant. Die activiteit was in 2014 goed voor 80 miljoen euro omzet en 110 medewerkers. Morubel, dat in 2014 zijn 60e verjaardag vierde, was van 2009 tot begin 2014 een dochter van de Nederlandse groep **Heiploeg** (tot kort voor het faillissement van deze reus op lemen voeten) die wel een hoofdrol speelde in de branche van de grijze garnaal. Maar ook in die periode was het West-Vlaamse dochterbedrijf nauwelijks betrokken bij de Belgische transacties van Heiploeg rond de distributie van noordzeegarnalen.

**Edo Abels managing director:** "Morubel is een relatief kleine speler op het gebied van grijze garnalen, gezien het grootste deel van deze producten als koel-vers wordt verkocht en ons bedrijf gespecialiseerd is in diepvriesgarnalen. Toch verkopen wij aan sommige klanten diepgevroren grijze garnalen. Maar dat gaat om minder dan 3 % van onze jaaromzet." ■ *JBVI*

