

Skilliant cvba behartigt marktgerichte opleidingen met 40 medewerkers

## Syntra West stapt zelf in de ondernemersrol

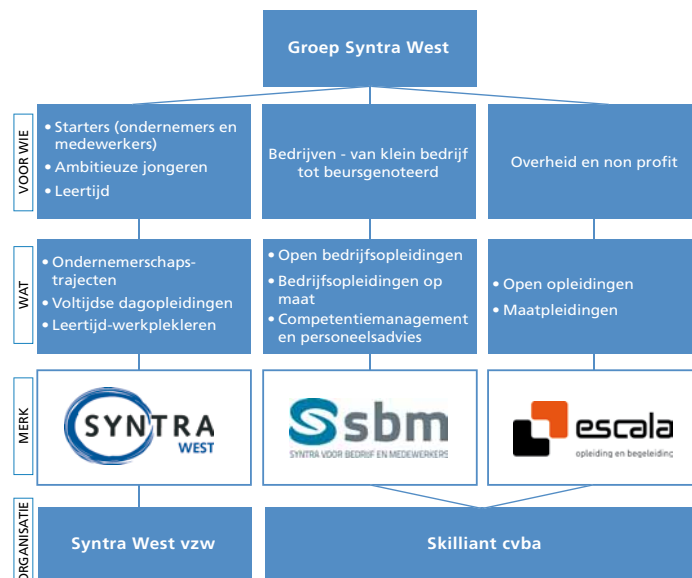
Syntra West vzw, de West-Vlaamse marktleider in bedrijfs- en beroepsgericht volwassenenonderwijs, hergroepeert zijn open en maatopleidingen, gericht op het segment van de private bedrijven en de social-profitsector, in de nieuwe commerciële entiteit **Skilliant cvba**. Dit een primeur in de 54 jaar oude historie van het 'cursusfabriekje'.

Syntra West is met zijn zes West-Vlaamse campussen een belangrijke opleidingsactor en stuwende factor voor de West-Vlaamse economie. Zij organiseert met een team van 200 werknemers, aangevuld met 3.500 freelance praktijkdocenten, jaarlijks opleidingen voor ruim 75.000 cursisten en is een significante HR-partner voor circa 16.000 bedrijven. De Groep Syntra West realiseerde in 2013 **14,3 miljoen euro** inkomsten uit opleidingen aan cursisten en ondernemingen, een stijging met 5% in vergelijking met 2012 en van 11% in vergelijking met 2011.

Tot op heden opereerde Syntra West als een cluster van 3 vzw's. Nu komt daar voor het eerst een commerciële poot bij onder de welluidende naam **Skilliant cvba** (waarin we het Engelse woord skill herkennen).

De vennootschap is operationeel sinds 1 juli 2014 en kreeg een startkapitaal mee van 1,2 miljoen euro, onderschreven door de 3 vzw's van de Syntra West-familie. 40 medewerkers die voorheen ressorteerden onder de vzw Syntra West maakten de overstap naar de cvba. Skilliant opereert onder hetzelfde management als Syntra West vzw met Johan De Neve als ceo.

**Algemeen directeur Johan De Neve:** "Onze langlopende opleidingen voor startende ondernemers en hun medewerkers, gelinkt aan de leertijd of via de ondernemerschapstrajecten en de voltijdse dagopleidingen blijven opereren onder de vzw Syntra West. Ze worden structureel gesubsidieerd door Syntra Vlaanderen. Onze kortlopende opleidingen die steunen op maatwerk (zoals competentie management en personeelsadvies) voor kleine en grote bedrijven (merknaam SBM-Syntra voor Bedrijf en Medewerkers) en ook voor de overheid en de non-profitsector



Vlnr. Johan De Neve - algemeen directeur, Chris Jonckheere - directeur marketing

(merknaam Escala), bouwen we verder uit via de nieuwe commerciële entiteit Skilliant. Dat is een bewuste keuze om in de rol van ondernemer te stappen. We zijn nu zelf een bedrijf...! De soepele structuur van een cvba laat toe om in de toekomst eventueel nog meer partners (zoals bijvoorbeeld sectorfondsen) als vennoot aan boord te halen. Hiermee geven we vorm aan het coöperatieve gedachtegoed."

**Met de keuze voor een vennootschapstructuur wordt Skilliant een heus profitcenter dat op eigen kracht rendabel moet zijn, op een competitieve markt waarin ook spelers als Kluwer, Acerta en Amelior actief zijn. Wat zijn de ambities van de onderneming?**

Chris Jonckheere, marketing-directeur van Syntra West:

"De activiteiten die nu zijn ondergebracht in de cvba waren vorig jaar goed voor circa 6 miljoen euro omzet.

We willen dat binnen drie jaar verdubbelen naar 12 miljoen euro. Hoe? Onder meer door nieuwe markten aan te boren buiten West-Vlaanderen. We bieden nu al regelmatig maatwerkopleidingen aan in Gent, Geel en in Brussel. Ook via een verdieping van ons aanbod met onder meer HR-dienstverlening voor kmo's, die te klein zijn voor een eigen HR-manager. Verder ook door meer actief te worden op de markt van vooral technische evenementen en seminars."

**Johan De Neve:** "Deze ganse evolutie past in de tijdgeest. Ik verwijst naar de septemberverklaring van de nieuwe Vlaamse regering en ook naar West Deal van het West-Vlaamse provinciebestuur, die inzetten op het verzelfstandigen en dus ook meer responsabiliseren van sommige activiteiten." ■

► [www.syntrawest.be](http://www.syntrawest.be)

(JBVI)