



West-Vlaamse bedrijven: fit, gezond en crisisbestendig?

Lieselot Denorme • sociaaleconomisch beleid, WES

Ondanks de recente economische crisis zijn de West-Vlaamse bedrijven er globaal in geslaagd om hun liquiditeit (beschikbare middelen voor dagelijks beleid) en vooral ook hun solvabiliteit (schuldpositie ten overstaan van banken en kredietinstellingen) verder te verstevigen. Bovendien scoren de ondernemingen in onze provincie volgens deze parameters een stuk beter dan de bedrijfspopulatie in Vlaanderen en in België. Dat is een markante positieve vaststelling. Als we de 'conditie' van onze bedrijven echter toetsen aan de factor rentabiliteit, dan blijkt dat ze minder presteren dan het Belgische en Vlaamse niveau. De meest gezonde West-Vlaamse sector volgens de FiTo-meter van Graydon is nota bene de 'gezondheidssector'.

Hoe is het gesteld met de financieel-economische conditie van de West-Vlaamse ondernemingen? Om dit te weten te komen, analyseerden we verschillende ratio's gebaseerd op gegevens uit de jaarrekeningen van de West-Vlaamse ondernemingen. De ratio's die aan bod komen zijn de **liquiditeitsratio** of current ratio, de **solvabiliteitsratio** of financiële onafhankelijkheidsgraad en de **rentabiliteitsratio** of de nettorentabiliteit van het eigen vermogen na belastingen.

Aanvullend wordt de financiële gezondheid van de ondernemingen ook getest aan de hand van een allesomvattende indicator: de **FiTo®-score**¹ van Graydon.

Tot slot wordt het risicoprofiel van de West-Vlaamse bedrijven en eenmanszaken nagegaan aan de hand van de **multiscore** van Graydon.

Bij elke ratio kijken we eerst naar de situatie voor alle ondernemingen in West-Vlaanderen samen. Daarna zoomen we in op de ratio's van een aantal sectoren. De verschillende sectoren worden afgebakend aan de hand van de vernieuwde Nacebel-nomenclatuur die sinds januari 2008 wordt gebruikt.

Het geniet de voorkeur om ratio's te beoordelen op basis van hun **mediaanwaarde**. In het domein van de statistiek is de mediaan het midden van een verdeling of gegevensverzameling. Het is dus een centrummaat. Wanneer de mediaan wordt gebruikt, kan de centrale tendens worden weergegeven zonder vertekening door de extreme waarden van sommige individuele ratio's. Aangezien voor de sectorale cijfers geen mediaanwaarden beschikbaar waren, zijn de ratio's hier berekend op basis van de gemiddelde waarden. De globale ratio's voor West-Vlaanderen, Vlaanderen en België zijn wél berekend op basis van de mediaanwaarden. Om de vergelijking met de sectorale ratio's mogelijk te maken, zijn voor de globale regio's ook de ratio's op basis van gemiddelde waarden vermeld.

De financiële analyses die in dit artikel aan bod komen, berusten op cijfers van

alle West-Vlaamse bedrijven die jaarrekeningen neerleggen. Die cijfers bekijken we voor de periode 2005-2009 en voor de multiscore zelfs voor de periode 2000-2009.

De cijfers en de ratio's die we in dit artikel gebruiken, zijn afkomstig van Graydon Belgium, marktleider op het vlak van handelsinformatie. De basisdatabank van Graydon bevat alle Belgische actieve, passieve en slapende btw- of ondernemersnummers.

Liquiditeit: goed bij kas?

De factor 'liquiditeit' leert ons in welke mate een bedrijf in staat is om haar betalingsverplichtingen op korte termijn na te leven. Het is de verhouding tussen de vlottende activa en het vreemd vermogen op korte termijn. Is de ratio groter dan 1, dan is de onderneming liquide. Een cijfer kleiner dan 1 wijst erop dat het bedrijf problemen kan ervaren wanneer haar

schulden op korte termijn afgelost moeten worden.

Uit **tabel 1** en **figuur 1** blijkt dat de liquiditeitsratio in West-Vlaanderen gedurende de periode 2005-2009 steeds iets meer dan 1 bedroeg. Dit betekent dat de West-Vlaamse bedrijven over een betrekkelijk goede liquiditeitspositie beschikken. Opmerkelijk is dat de mediaan-liquiditeitsratio in Vlaanderen tussen 2005 en 2009 precies even hoog lag als in West-Vlaanderen en ook hetzelfde verloop kende. Vergelijken we de ratio voor West-Vlaanderen met deze voor België, dan blijkt dat de West-Vlaamse bedrijven over een iets betere liquiditeitspositie beschikken dan die gemeten op het Belgische echelon.

Als we de liquiditeit meten bij een aantal West-Vlaamse economische sectoren, dan blijkt dat deze in 2009 allemaal een **gemiddelde** liquiditeitsratio hebben

Tabel 1

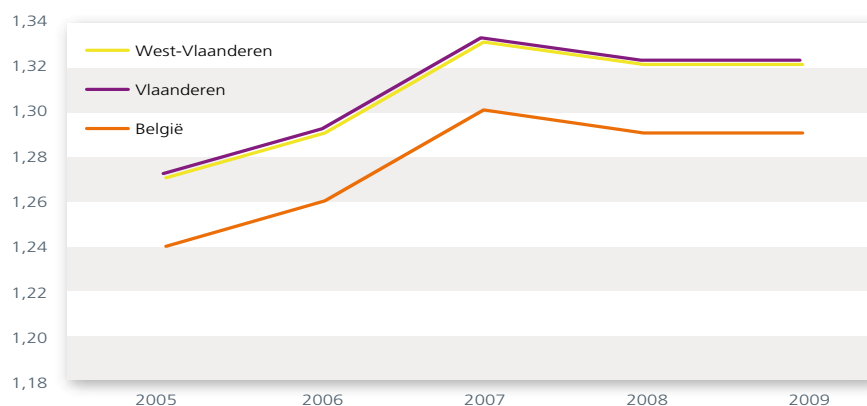
Evolutie van de liquiditeit van alle ondernemingen in West-Vlaanderen, Vlaanderen en België, 2005-2009

	West-Vlaanderen		Vlaanderen		België	
	Gemiddelde	Mediaan	Gemiddelde	Mediaan	Gemiddelde	Mediaan
2005	7,35	1,27	7,03	1,27	7,08	1,24
2006	8,18	1,29	7,81	1,29	7,84	1,26
2007	8,83	1,33	8,94	1,33	8,96	1,3
2008	9,26	1,32	9,13	1,32	9,05	1,29
2009	9,42	1,32	9,35	1,32	9,21	1,29

BRON: Graydon Belgium, verwerking WES.

Figuur 1

Evolutie van de liquiditeit van alle ondernemingen in West-Vlaanderen, Vlaanderen en België, 2005-2009 (mediaanwaarden)



BRON: Graydon Belgium, verwerking WES.

Tabel 2

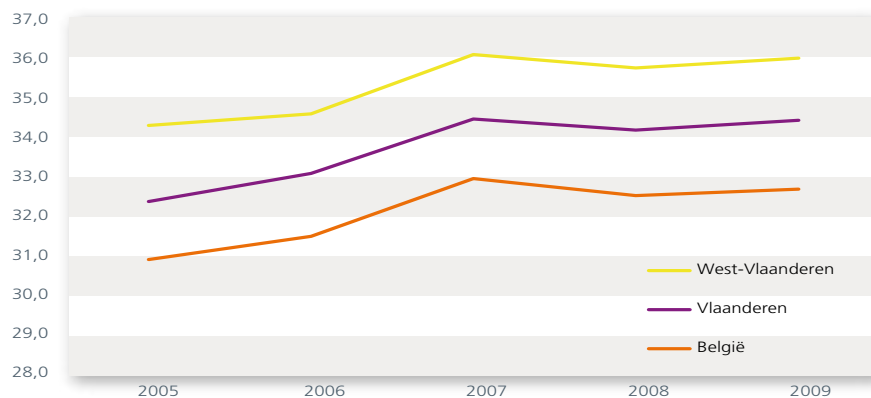
Evolutie van de gemiddelde liquiditeit van alle ondernemingen in West-Vlaanderen, per sector, 2005-2009

	Gemiddelde liquiditeit				
	2005	2006	2007	2008	2009
Automobielsector (handel & onderhoud)	5,0	5,6	6,2	10,1	12,0
Bouwnijverheid	7,2	7,4	7,1	8,2	8,6
Communicatie & IT	9,2	22,2	15,3	14,9	20,6
Detailhandel	5,7	6,2	7,7	9,3	7,6
Financiële diensten	8,8	9,2	10,0	11,6	13,4
Gezondheidszorg	2,5	2,2	1,6	1,0	4,3
Groothandel	7,2	8,7	8,2	8,5	10,2
Handelsbemiddeling	6,2	9,2	7,1	7,8	11,7
Horeca	7,8	6,4	4,3	7,4	6,7
Overige pers. diensten	7,0	7,0	10,6	10,4	7,0
Vervoer & logistiek	6,1	5,6	5,3	6,0	7,2
Zakelijke diensten & immobiliën	10,0	14,1	16,4	18,3	15,8
<i>Industrie:</i>					
Agro, bosbouw en visserij	4,5	5,6	8,0	6,7	7,4
Chemie	14,6	5,5	7,8	10,9	16,9
Vervaardiging hout(producten)	5,4	7,5	5,5	11,5	13,1
Vervaardiging ICT en elektronica	3,5	6,2	15,0	5,2	6,1
Vervaardiging metaal(producten)	3,1	6,0	5,7	6,1	4,2
Vervaardiging papier, druknijverheid	2,8	2,4	7,1	3,4	4,3
Vervaardiging textiel, kleding en leer	9,8	7,3	8,4	9,9	18,1
Vervaardiging voedingsmiddelen	5,6	9,1	6,0	7,5	8,3
Overige industrie	10,4	11,7	8,7	10,3	8,2

BRON: Graydon Belgium, verwerking WES.

Figuur 2

Evolutie van de solvabiliteit van alle ondernemingen in West-Vlaanderen, Vlaanderen en België, 2005-2009 (mediaanwaarden)



BRON: Graydon Belgium, verwerking WES.

Tabel 3

Evolutie van de solvabiliteit van alle ondernemingen in West-Vlaanderen, Vlaanderen en België, 2005-2009

	West-Vlaanderen		Vlaanderen		België	
	Gemiddelde	Mediaan	Gemiddelde	Mediaan	Gemiddelde	Mediaan
2005	24,3	34,2	18,9	32,3	15,2	30,8
2006	24,5	34,5	19,0	33,0	15,4	31,4
2007	26,2	36,0	21,6	34,4	18,2	32,9
2008	24,8	35,7	20,9	34,1	17,2	32,4
2009	24,1	35,9	19,7	34,3	15,7	32,6

BRON: Graydon Belgium, verwerking WES.

die hoger ligt dan 1 (zie tabel 2). De gemiddelde liquiditeitsratio over alle West-Vlaamse sectoren samen bedroeg 9,42. Sectoren met de hoogste liquiditeitsratio zijn de communicatie- en IT-sector (20,6), de industriële sectoren 'vervaardiging van textiel, kleding en leer' (18,1) en 'vervaardiging van hout(producten)' (16,9) en de zakelijke dienstverlening (15,8). De laagste liquiditeitscijfers zijn terug te vinden in de industriële sectoren 'vervaardiging van metaal(producten)' (4,2) en 'vervaardiging van papier, druknijverheid' (4,3) en in de sector gezondheidszorg (4,3).

De horecasector is de enige branche uit onze analyse die tussen 2005 en 2009 een daling van haar liquiditeitsratio kende: van 7,8 naar 6,7.

Solvabiliteitsratio: (niet) gebukt onder schulden...

Daar waar de liquiditeitsratio peilt naar de wendbaarheid en continuïteit op korte termijn, is de solvabiliteitsratio een indicator van de mate waarin het bedrijf in staat is om haar financiële verplichtingen (interestbetaling en schuldaflossing) op meer dan één jaar na te komen. Deze ratio wordt berekend als de verhouding tussen het eigen vermogen en het totale vermogen. Hoe groter de ratio, hoe minder schulden het bedrijf heeft en hoe groter de kans dat het zal kunnen voldoen aan het aflossen van zowel kort- als langlopende schulden.

Uit tabel 3 en figuur 2 blijkt dat de financiële onafhankelijkheid van de West-Vlaamse ondernemingen tussen 2005 en 2009 licht is toegenomen: van 34,2% in 2005 tot 35,9% in 2009 (mediaanwaarden). Ook in Vlaanderen en België verhoogde de solvabiliteitsratio de voorbije jaren, maar de ratio's voor deze regio's liggen lager dan de ratio voor West-Vlaanderen. In het crisisjaar 2008 viel de financiële onafhankelijkheid van de bedrijven tijdelijk terug.

Tabel 4 geeft de evolutie tussen 2005 en 2009 van de gemiddelde solvabiliteitsratio's voor verschillende sectoren. De hoogste solvabiliteitsratio (52,8%) vinden we terug in de industriële sector

Tabel 4

Evolutie van de gemiddelde solvabiliteit van alle ondernemingen in West-Vlaanderen, per sector, 2005-2009

	Gemiddelde solvabiliteit				
	2005	2006	2007	2008	2009
Automobielsector (handel & onderhoud)	50,4	49,6	49,7	48,8	46,5
Bouwnijverheid	53,3	53,7	53,5	52,7	52,1
Communicatie & IT	44,7	44,7	43,2	38,5	40,3
Detailhandel	46,7	47,0	46,4	43,9	43,2
Financiële diensten	54,1	53,2	53,3	52,8	52,4
Gezondheidszorg	66,4	59,7	59,3	61,1	35,7
Groothandel	50,2	50,0	50,1	48,1	47,1
Handelsbemiddeling	46,4	48,2	46,8	45,6	43,9
Horeca	38,4	37,2	36,2	35,0	33,8
Overige pers. diensten	49,0	45,0	44,1	43,7	43,5
Vervoer & logistiek	48,5	48,6	49,5	46,1	45,3
Zakelijke diensten & immobiëlen	44,0	43,5	43,4	42,6	46,9
<i>Industrie:</i>					
Agro, bosbouw en visserij	45,3	45,1	42,7	37,7	39,6
Chemie	52,6	52,1	52,4	51,5	48,9
Vervaardiging hout(producten)	55,4	54,9	55,9	56,6	52,8
Vervaardiging ICT en elektronica	53,1	53,3	51,0	50,2	42,1
Vervaardiging metaal(producten)	54,4	54,7	56,1	54,8	51,0
Vervaardiging papier, druknijverheid	49,1	50,2	49,8	47,6	45,8
Vervaardiging textiel, kleding en leer	52,8	53,5	52,9	48,5	44,4
Vervaardiging voedingsmiddelen	50,5	50,2	49,4	48,5	47,8
Overige industrie	51,4	53,1	53,2	52,7	51,1

BRON: Graydon Belgium, verwerking WES.

Tabel 5

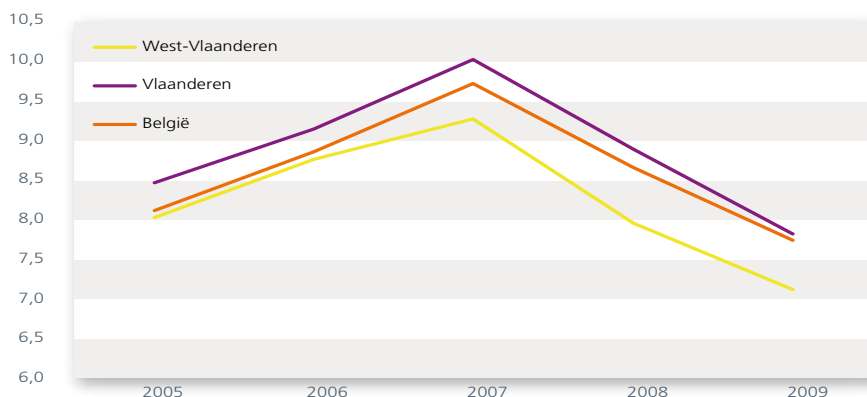
Evolutie van de nettorentabiliteit van het eigen vermogen na belastingen voor alle ondernemingen in West-Vlaanderen, Vlaanderen en België, 2005-2009

	West-Vlaanderen		Vlaanderen		België	
	Gemiddelde	Mediaan	Gemiddelde	Mediaan	Gemiddelde	Mediaan
2005	9,91	8,03	9,68	8,47	8,88	8,12
2006	11,26	8,76	11,03	9,14	10,22	8,86
2007	12,11	9,27	13,65	10,02	12,95	9,72
2008	10,20	7,96	11,46	8,89	10,62	8,66
2009	8,75	7,12	8,71	7,82	8,60	7,74

BRON: Graydon Belgium, verwerking WES.

Figuur 3

Evolutie van de nettorentabiliteit van het eigen vermogen na belastingen voor alle ondernemingen in West-Vlaanderen, Vlaanderen en België, 2005-2009 (mediaanwaarde)



BRON: Graydon Belgium, verwerking WES.

'vervaardigen van hout(producten)'. Andere sectoren met een hoog solvabiliteitsniveau zijn de financiële diensten (52,4%), de bouwnijverheid (52,1%) en de industriële sector 'vervaardiging van metaal(producten)' (51%). Sectoren met de laagste solvabiliteit zijn de agro-, bosbouw- en visserijsector (39,6%), de gezondheidszorg (35,7%) en de horeca-sector (33,8%). Ter vergelijking: voor gans West-Vlaanderen bedroeg de gemiddelde solvabiliteitsratio in 2009 24,1%.

Bij de meeste sectoren nam de gemiddelde solvabiliteit tussen 2005 en 2009 af. De sectoren met de grootste daling van de ratio zijn de gezondheidssector (-46,2%) en de industriële sectoren 'vervaardiging van ICT en elektronica' (-20,7%) en 'vervaardiging van textiel, kleding en leer' (-15,9%). De enige sector uit deze analyse die in West-Vlaanderen een positieve evolutie van haar gemiddelde solvabiliteitsratio kende, is de sector 'zakelijke diensten en immobiëlen' (+6,5%).

Er dient te worden opgemerkt dat de solvabiliteitsgraad het best vergeleken wordt tussen bedrijven in eenzelfde sector, aangezien tussen verschillende sectoren grote verschillen kunnen optreden. Wat geldt als een goed solvabiliteitscijfer in één sector kan voor een andere sector gelden als een slecht solvabiliteitscijfer en omgekeerd.

Rentabiliteit: wat brengt dat op?

De rentabiliteit van het eigen vermogen na belastingen geeft aan hoeveel rendement een bedrijf realiseert in verhouding tot het ingezette eigen vermogen. Hoe hoger de nettorentabiliteit, hoe meer de geïnvesteerde middelen opbrengen. Rekening houdend met de netto-opbrengst van risicoloze beleggingen en het risico dat inherent is verbonden aan het bedrijfsleven, is een nettorentabiliteit van het eigen vermogen van minstens 7% noodzakelijk. Zoals ook blijkt uit **tabel 5** en **figuur 3** zit de nettorentabiliteit van het eigen vermogen na belastingen van de West-Vlaamse ondernemingen net aan die cruciale grens van 7%. De voorbije jaren nam deze factor toe van 6,48% in 2000 tot 9,27% in 2007, om daarna (onder

Tabel 6

Evolutie van de gemiddelde nettorentabiliteit van het eigen vermogen na belastingen voor alle ondernemingen in West-Vlaanderen, per sector, 2005-2009

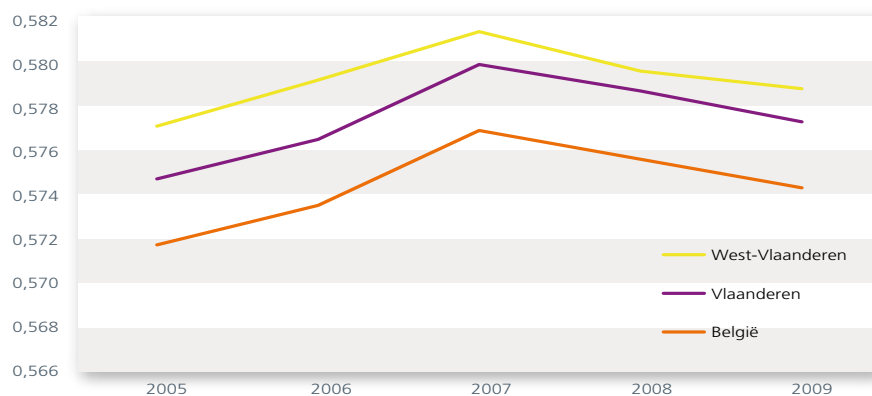
Gemiddelde nettorentabiliteit van het eigen vermogen na belastingen					
	2005	2006	2007	2008	2009
Automobielsector (handel & onderhoud)	2,4	8,7	10,8	7,5	1,4
Bouwnijverheid	16,4	14,3	13,8	13,7	12,9
Communicatie & IT	21,2	0,2	8,2	-5,1	7,3
Detailhandel	6,9	7,3	7,0	7,3	4,8
Financiële diensten	13,0	20,6	22,8	22,6	13,4
Gezondheidszorg	15,9	6,0	8,1	9,2	-10,2
Groothandel	10,1	11,8	12,1	3,8	9,8
Handelsbemiddeling	5,2	22,3	13,9	9,3	9,6
Horeca	2,9	6,3	3,1	-1,2	-6,3
Overige pers. diensten*	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Vervoer & logistiek	13,9	3,6	10,2	5,2	2,3
Zakelijke diensten & immobiliën	10,1	10,3	13,7	8,0	1,7
Industrie:					
Agro, bosbouw en visserij*	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Chemie	7,9	14,3	0,2	-5,6	-4,8
Vervaardiging hout(producten)	9,0	7,8	5,5	7,1	11,4
Vervaardiging ICT en elektronica	10,0	6,5	15,7	13,2	4,3
Vervaardiging metaal(producten)	8,4	29,2	51,0	12,3	6,2
Vervaardiging papier, druknijverheid	15,7	17,0	22,8	16,8	8,3
Vervaardiging textiel, kleding en leer	-0,1	4,1	10,8	-3,3	-13,9
Vervaardiging voedingsmiddelen	0,1	2,9	9,1	-7,8	-7,9
Overige industrie	8,9	9,8	5,3	-2,4	-0,1

BRON: Graydon Belgium, verwerking WES.

* Geen waarden beschikbaar.

Figuur 4

Evolutie van de mediaanwaarde van de FiTo®-meter van de ondernemingen in West-Vlaanderen, Vlaanderen en België, 2005-2009



BRON: Graydon Belgium, verwerking WES.

Tabel 7

Evolutie van de mediaanwaarde van de FiTo®-meter van de ondernemingen in West-Vlaanderen, Vlaanderen en België, 2005-2009

	West-Vlaanderen	Vlaanderen	België
2005	0,5769	0,5745	0,5715
2006	0,579	0,5763	0,5733
2007	0,5812	0,5797	0,5767
2008	0,5794	0,5785	0,5754
2009	0,5786	0,5771	0,5741

BRON: Graydon Belgium, verwerking WES.

invloed van de economische crisis) weer af te nemen tot 7,12% in 2009. Een gelijkaardige evolutie zien we in de andere regio's, maar de rentabiliteitsratio ligt er iets hoger dan in West-Vlaanderen.

Wanneer we de gemiddelde nettorentabiliteit van het eigen vermogen na belastingen van de verschillende sectoren bekijken, valt op dat heel wat sectoren een rentabiliteit hebben die lager ligt dan 7% (zie **tabel 6**). Vijf sectoren hebben zelfs een negatieve rentabiliteitsratio: de industriële sector 'vervaardigen van textiel, kleding en leer' (-13,9%), de gezondheidszorg (-10,2%), de industriële sectoren 'vervaardiging van voedingsmiddelen' (-7,9%) en chemie (-4,8%) en de horeca-sector (-6,3%). Sectoren met de hoogste gemiddelde rentabiliteit van het eigen vermogen na belastingen zijn de financiële diensten (13,4%), de bouwnijverheid (12,9%) en de industriële sector 'vervaardiging van hout(producten)' (11,4%). Ter vergelijking: de gemiddelde rentabiliteit van het eigen vermogen na belastingen in gans West-Vlaanderen bedroeg in 2009 8,75%.

De nettorentabiliteit van een bedrijf wordt best vergeleken met andere bedrijven in eenzelfde sector aangezien deze sterk kunnen verschillen omwille van de aard van de sector.

FiTo®-meter van de West-Vlaamse onderneming

De FiTo-score wordt berekend op basis van acht ratio's die samen weergeven in welke mate (een groep van) ondernemingen financieel gezond (is) zijn. De verkregen waarde wordt dan gepositioneerd ten opzichte van de referentiepopulatie waardoor voor een individueel bedrijf bepaald wordt welke kwalitatieve plaats zij ten opzichte van haar collega's inneemt. De individuele bedrijven worden binnen deze studie gebundeld tot sectoren.

De mediaanwaarde van de FiTo®-meter voor West-Vlaanderen bedroeg in 2009 0,579. Tussen 2005 en 2007 nam de score toe, om sindsdien weer wat af te nemen. In Vlaanderen en België zien we dezelfde evolutie, maar de FiTo-score ligt er iets

Tabel 8

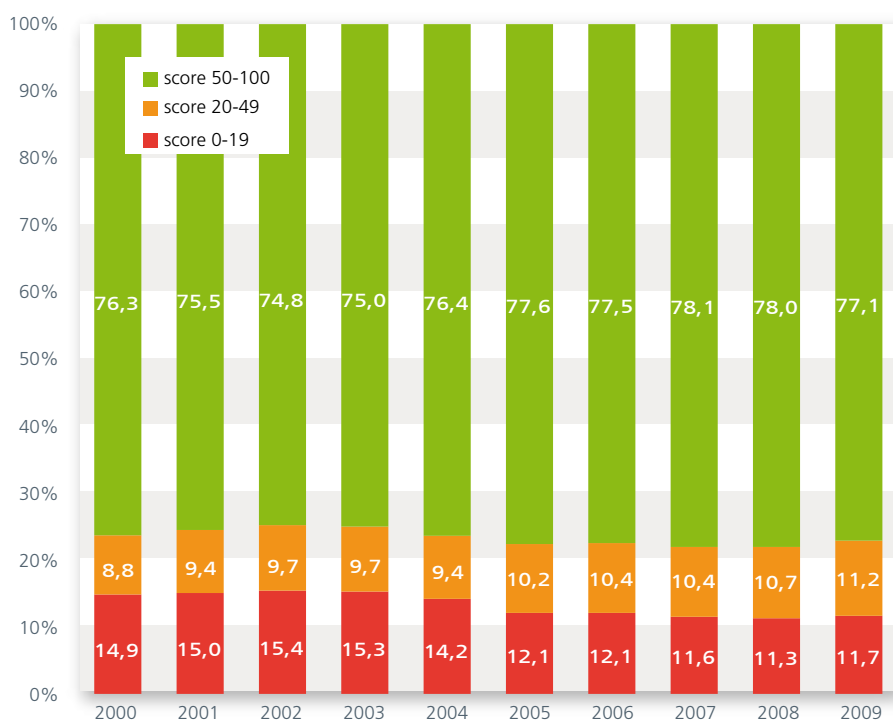
Evolutie van de gemiddelde waarde van de FiTo®-meter van de ondernemingen in West-Vlaanderen, per sector, 2005-2009

	Gemiddelde FiTo-score				
	2005	2006	2007	2008	2009
Automobielsector (handel & onderhoud)	0,721	0,728	0,711	0,721	0,771
Bouwnijverheid	0,721	0,718	0,721	0,736	0,752
Communicatie & IT	0,818	0,768	0,798	0,876	0,875
Detailhandel	0,766	0,773	0,768	0,819	0,814
Financiële diensten	0,745	0,770	0,763	0,758	0,778
Gezondheidszorg	0,592	0,742	0,768	0,755	2,267
Groothandel	0,736	0,735	0,739	0,770	0,789
Handelsbemiddeling	0,811	0,804	0,802	0,830	0,829
Horeca	0,881	0,897	0,916	0,928	0,942
Overige pers. diensten	0,761	0,802	0,809	0,811	0,804
Vervoer & logistiek	0,805	0,772	0,741	0,824	0,849
Zakelijke diensten & immobiëlen	0,953	0,960	0,954	0,985	0,854
Overige	0,841	0,920	0,887	0,896	0,954
Industrie:					
Agro, bosbouw en visserij	0,800	0,788	0,855	0,964	0,880
Chemie	0,747	0,747	0,771	0,776	0,825
Vervaardiging hout(producten)	0,738	0,736	0,716	0,732	0,799
Vervaardiging ICT en elektronica	0,730	0,740	0,728	0,744	0,839
Vervaardiging metaal(producten)	0,708	0,687	0,663	0,697	0,772
Vervaardiging papier, druknijverheid	0,794	0,751	0,772	0,816	0,854
Vervaardiging textiel, kleding en leer	0,849	0,811	0,820	0,961	1,020
Vervaardiging voedingsmiddelen	0,763	0,764	0,758	0,775	0,785
Overige industrie	0,745	0,719	0,733	0,737	0,795

BRON: Graydon Belgium, verwerking WES.

Figuur 5

Aandeel van de ondernemingen in West-Vlaanderen volgens risicoprofiel, 2000-2009



BRON: Graydon Belgium, verwerking WES.

lager dan in West-Vlaanderen (zie **tabel 7** en **figuur 4**).

De sector gezondheidszorg haalde in 2009 de hoogste FiTo-score (2,267) en is hierdoor dus de financieel gezondste sector in West-Vlaanderen (zie **tabel 8**). Althans in vergelijking met de andere sectoren uit onze analyse. Op de tweede plaats komt de industriële sector 'vervaardigen van textiel, kleding en leer' (1,020), gevolgd door de horecasector (0,942). De sector uit deze analyse met de laagste gemiddelde FiTo-score in West-Vlaanderen is de bouwnijverheid (0,752). Er dient te worden opgemerkt dat deze cijfers niet vergeleken kunnen worden met de algemene cijfers voor West-Vlaanderen aangezien deze op basis van mediaanwaarden berekend werden en de scores per sector op basis van gemiddelde waarden.

Multiscore van de West-Vlaamse onderneming

Deze score geeft weer hoeveel procent van de bedrijven in een bepaald risicoprofiel past. Hierbij wordt gekeken naar de kans op een faillissement en het perspectief op groeipotentieel van de ondernemingen.

Figuur 5 geeft een overzicht van het percentage West-Vlaamse bedrijven dat zich in een bepaalde risicoklasse bevindt gedurende de periode 2000-2009. Drie risicoklassen kunnen onderscheiden worden:

- **score tussen 0 en 19:** verhoogd risico op faillissement en een beperkt groeipotentieel;
- **score tussen 20 en 49:** matig risico op faillissement en een matig groeipotentieel;
- **score tussen 50 en 100:** weinig risico op faillissement en een ruim groeipotentieel.

Uit de figuur blijkt dat 12% van de bedrijven in West-Vlaanderen in 2009 een verhoogd risicoprofiel had. Nog eens 11% van de ondernemingen kampte met een matig risico op faillissement en een matig groeipotentieel. Positief is dat maar liefst 77% van de West-Vlaamse bedrijven zich in de laagste risicoklasse bevindt. **Figuur 5** toont duidelijk aan dat de West-Vlaamse bedrijven sinds 2000 iets minder kans op

Tabel 9

Aandeel van de ondernemingen in West-Vlaanderen volgens gedetailleerd risicoprofiel, 2000-2009

	0 tot 9	10 tot 19	20 tot 29	30 tot 39	40 tot 49	50 tot 59	60 tot 69	70 tot 79	80 tot 89	90 tot 100
2000	12,7	2,1	2,9	2,4	3,5	22,1	16,1	36,0	1,9	0,2
2001	12,8	2,2	3,1	2,7	3,6	21,0	16,8	35,7	1,8	0,2
2002	13,3	2,2	3,3	3,0	3,5	20,6	16,6	35,3	2,1	0,2
2003	12,9	2,4	3,4	2,7	3,6	21,5	15,9	33,8	3,5	0,3
2004	12,0	2,2	3,5	2,5	3,4	19,0	15,4	33,4	8,0	0,6
2005	10,5	1,7	3,1	3,1	4,1	20,1	14,8	35,7	6,3	0,7
2006	10,4	1,7	3,3	3,0	4,0	20,5	14,3	35,7	6,3	0,7
2007	10,0	1,6	3,4	3,0	4,0	22,4	14,0	34,2	6,7	0,7
2008	9,6	1,7	3,5	3,0	4,1	23,7	13,9	33,1	6,7	0,6
2009	9,9	1,7	3,8	3,1	4,3	24,1	13,4	32,1	6,9	0,7

BRON: Graydon Belgium, verwerking WES.

faling en iets meer kans op groei hebben: het aantal bedrijven met het hoogste risicoprofiel verminderde de laatste jaren, terwijl het aantal bedrijven met het laagste risicoprofiel licht toenam.

Tabel 9 toont het aandeel van de ondernemingen in West-Vlaanderen volgens gedetailleerd risicoprofiel. ■

U kunt dit artikel ook downloaden via www.westvlaanderenwerkt.be

¹ Deze indicator ontstond uit de samenwerking van Graydon Belgium met professor Hubert Ooghe van de Vlerick Leuven Gent Management School.